

# Bokslutskommuniké 2011

Fortnox AB (publ) org nr 556469-6291



## HELÅRET 2011

(jämfört med samma period föregående år)

- Nettoomsättningen ökade till 43 180 tkr (32 392 tkr). Justerat för förvärv och startersättning från Fortnox International ökade omsättningen med 44 procent.
- Rörelseresultatet uppgick till 4 268 tkr (3 658 tkr). Exklusive startersättningen förbättrades resultatet med 3 110 tkr.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten var 6 060 tkr (3 258 tkr).
- Periodens resultat efter skatt var 3 247 tkr (4 344 tkr). Exklusive startersättningen och en realisationsvinst från försäljning av koncernföretag under 2010 förbättrades resultatet med 3 110 tkr.
- Resultat per aktie uppgick till 0,06 kr (0,08 kr).

## FJÄRDE KVARTALET 2011

(jämfört med samma period föregående år)

- Nettoomsättningen ökade till 12 928 tkr (9 053 tkr).
- Rörelseresultatet uppgick till 894 tkr (859 tkr).
- Periodens resultat efter skatt var 680 tkr (631 tkr).
- Resultat per aktie uppgick till 0,01 kr (0,01 kr).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten var 1 908 tkr (1 801 tkr).

## RESULTATUTVECKLING EXKL OCH INKL JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Tkr	Exklusive startersättning* och reavinst **		Diff	Inklusive startersättning* och reavinst **		Diff
	2011	2010		2011	2010	
Nettoomsättning	43 180	29 892	44%	43 180	32 392	33%
Rörelseresultat	4 268	1 158	3 110	4 268	3 658	610
Rörelsemarginal,%	9,9	3,9		9,9	11,3	
<b>Periodens resultat</b>	<b>3 247</b>	<b>747</b>	<b>2 500</b>	<b>3 247</b>	<b>4 344</b>	<b>-1 097</b>
Resultat per aktie, kr	0,06	0,01		0,06	0,08	

\* Startersättning 2 500 tkr från fortnox international ab

\*\* Realisationsvinst 1 757 tkr för försäljning av dotterbolag Fortnox Sp Z.o.o. och 4DS AB.

## VD-KOMMENTAR

# "FORTNOX SKA VARA NO 1 PÅ AFFÄRS-SYSTEM FÖR SMÅ OCH MEDELSTORA FÖRETAG OCH ORGANISATIONER"

### BEVISAT FRAMGÅNGSRIK AFFÄRSIDÉ

I rankinglistan "Sweden Technology Fast 50" som offentliggjordes i november 2011, blev vi av Deloitte AB och Svenska Riskkapitalföreningen utsedda till Sveriges snabbast växande mjukvarubolag. Det är vi väldigt stolta över! Under 2011 var tillväxten 44 procent.

Vår starka tillväxt är ett bevis för att vår affärsidé med internetbaserade affärssystem till attraktiva villkor är framgångsrik. Efterfrågan på våra program är större än någonsin, och vår orderstock har nästan dubblerats under det senaste året. Ett ökat produktutbud, hög servicegrad och fortsatt hög utvecklingstakt är den väg vi valt för att nå våra uppsatta mål.

### ORGANISATION FÖR TILLVÄXT OCH NÖJDA KUNDER

Vi har under året byggt upp en organisation som ska kunna hantera en betydligt större kundvolym. Vi har förstärkt såväl vår säljorganisation som vår supportavdelning under 2011. För att möta en förväntad expansion har antalet anställda ökat från 33 till 51 medarbetare under 2011.

När vi löpande under 2012 lanserar nya program, ny funktionalitet och högre prestanda i befintliga program samt integrationer med externa för- och eftersystem, kommer Fortnox affärssystem att attrahera nya målgrupper. Det kan exempelvis vara butiker som väljer Fortnox för att vi har en integration till deras kassasystem. Eller ett företag som har ett workflowsystem för lite större attestflöden som de vill integrera fakturahanteringen med. När våra tjänster i högre grad attraherar större kunder blir en aktiv bearbetning av nya kunder viktigare.

I takt med att produktutbud och antalet kunder ökar så blir även support och kundservice alltmer viktig. Därför har vi under året förstärkt vår supportavdelning personellt och lanserat en chat och ett digitalt forum där våra kunder kan söka hjälp och stöd. Vi jobbar aktivt för att våra kunder i högre grad ska använda våra digitala användarstödfunktioner. Det är därför viktigt att dessa funktioner upplevs som tillgängliga och bra. Våra kunder har naturligtvis även fortsättningsvis tillgång till traditionell support via mail och telefon.

### INVESTERING GER HÄVSTÅNGSEFFEKT

Under tidigare år och i synnerhet under 2011 har vi medvetet tagit betydande kostnader både för att bygga en organisation rustad för stark tillväxt och för hög utvecklingstakt av automatiska system för sälj- och användarstödfunktioner. Det gör att våra fasta kostnader för löpande verksamhet framöver inte kommer att öka i samma takt som omsättningen.

Vår satsning på att bygga upp en stor kundstock har varit framgångsrik och då vi också har mycket låga rörliga kostnader innebär ovanstående att vi kommer att få betydande ekonomiska skalfördelar om hittillsvarande tillväxttakt består eller ökar.

### TEKNIK ÄR GRUNDEN

Under hösten genomförde vi en betydande uppdatering av bolagets grundläggande programkod. Utveckling av bolagets tekniska plattform sker kontinuerligt, men under 2011 gjorde vi en stor och nödvändig uppgradering som ger kunderna betydande förbättringar i prestanda. För att säkerställa vår fortsatta framgång måste kontinuerligt bevaka den tekniska utvecklingen. Förvärvet av JS Data har också tillfört resurser till utvecklingssidan.

### HÖJER TEMPOT I UTVECKLINGEN

Under 2011 har vi ägnat mycket tid och kraft åt produktutveckling för att bygga djupare funktionalitet i programmen. I början av året genomfördes också den mest omfattande uppgraderingen i Fortnox historia av hela produktsortimentet. I december lanserade vi den nya programmodulen Fortnox Autogiro. Under 2012 kommer vi på utvecklingssidan att öka takten ytterligare jämfört med 2011, och lansera nya programmoduler och ny funktionalitet.

Vi kommer även, tillsammans med externa partners, att lansera nya tjänster som är kopplade till befintliga moduler. Först ut blir en tjänst som innebär att man kan automatisera registrering av exempelvis leverantörsfakturor genom att få inskannade bilder tolkade och automatiskt registrerade i bokföringsprogrammet.



Efter det kommer en kreditupplysningstjänst som är kopplad till CRM- och faktureringsmodulerna. Tjänsten innebär att man kan direkt från programmet ta kreditupplysning på sina befintliga och blivande kunder.

Dessutom kommer vi att utveckla ett antal integrationer mellan Fortnox affärssystem och för- och eftersystem från andra tillverkare. Exempelvis kommer vi att utveckla integrationer till kassasystem, workflowsystem, webbshopar samt lager- och logistiksystem.

Vi kommer bland annat också att vidareutveckla vårt stöd för företag som erbjuder ROT och RUT-tjänster samt stöd för företag som redovisar enligt kontantmetoden.

### **SKIFTE TILL INTERNETBASERAT**

Det har länge talats om ett skifte till internetbaserade system och vi ser nu att denna process hela tiden ökar i styrka. Allt fler företag och föreningar skiftar nu teknik, från lokalt installerade program till internetbaserade lösningar. Inte minst företag som tar hjälp av redovisningsbyråer för bokföringen tjänar på den direkta tillgång som blir möjlig när program och information kan nås via internet.

Analysbolaget Herbert Nathan & Co prognosticerar att affärsmoellen med internetbaserade tjänster inom några få år kommer bli helt dominerande för kundsegmentet små och medelstora organisationer.

### **FOKUS PÅ FORTSATT STARK TILLVÄXT**

Vår vision är att vi, i takt med det snabba tekniksiftet mot internetbaserade lösningar, ska växa mot att bli den största leverantören av affärssystem för små och medelstora företag och organisationer i Sverige. Vi är idag marknadsledande inom affärsområdet internetbaserade affärssystem. Vi har strategier, resurser och kvalificerad personal inom såväl utveckling som försäljning och användarstöd för att kunna lyckas med vår vision.

Jens Collskog  
Verkställande direktör

## RESULTATUTVECKLING I SAMMANDRAG

Tkr	Fjärde kvartalet		Helår	
	2011	2010	2011	2010
Nettoomsättning	12 928	9 053	43 180	32 392
Rörelseresultat	894	859	4 268	3 658
Rörelsemarginal,%	6,9	9,5	9,9	11,3
Resultat före skatt	951	865	4 443	5 279
Resultat före skatt exkl eo-poster	951	865	4 443	1 022
Skatt	-271	-234	-1 196	-935
<b>Periodens resultat</b>	<b>680</b>	<b>631</b>	<b>3 247</b>	<b>4 344</b>

## OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Uppgifterna inom parantes avser motsvarande period föregående år om inget annat anges. Den förvärvade utvecklings- och konsultverksamheten inom Johansson & Surbevski Data AB (JS Data) ingår i räkenskaperna från och med den 1 september 2011. I jämförelsetalen för helåret 2010 ingår en startersättning från Fortnox International AB om 2 500 tkr. Dessutom ingår en intäkt på 1 942 tkr och en reavinst på 1 757 från försäljningen av dotterbolaget Fortnox Sp Z.o.o och den 51-procentiga andelen i 4DS.

### AKTUELL PERIOD OKTOBER – DECEMBER 2011

Nettoomsättningen uppgick till 12 928 tkr (9 053 tkr), vilket motsvarar en tillväxt på 43 procent.

Per den 31 december 2011 hade Fortnox en orderstock på 40 818 tkr (28 669 tkr).

Rörelseresultatet uppgick till 894 tkr (859 tkr), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 7 procent (10 procent). Den lägre rörelsemarginalen förklaras framförallt av högre personalkostnader. Jämfört med fjärde kvartalet 2010 har personalkostnaderna ökat med 2 211 tkr, eller 47 procent. Läs mer under avsnitt Medarbetare.

Periodens resultat före skatt uppgick till 951 tkr (865 tkr). Resultat per aktie uppgick till 0,01 kr (0,01 kr).

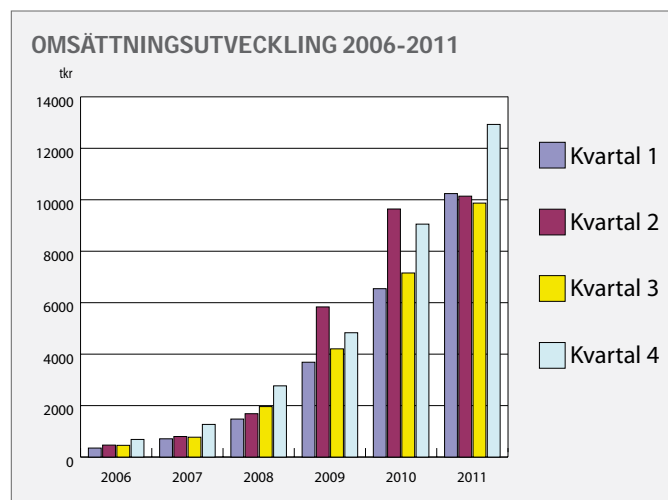
### HELÅRET 2011

Nettoomsättningen ökade till 43 180 tkr (32 392 tkr.) Justerat för startersättningen från Fortnox International AB om 2 500 tkr under andra kvartalet 2010 ökade omsättningen med

13 288 tkr eller 44 procent.

Rörelseresultatet uppgick till 4 268 tkr (3 658 tkr), vilket är en förbättring med 17 procent. Exklusive startersättningen från Fortnox International förbättrades resultatet med 3 110 tkr. Avtalet med Fortnox International AB avseende royaltyintäkter är under omförhandling. Årets royaltyintäkter har därför ej påverkat resultatet för 2011. Periodens resultat före skatt var 4 443 tkr (5 279 tkr). Under andra kvartalet 2010 såldes dotterbolaget Fortnox Sp Z.o.o. och den 51-procentiga andelen i 4DS, vilket gav en realisationsvinst på 1 757 tkr. Exklusive startersättning och realisationsvinst förbättrades 2011 års resultat med 2 500 tkr jämfört med 2010.

Resultat per aktie uppgick till 0,06 kr (0,08 kr).



## FORTNOX I KORTHET

Fortnox är Sveriges ledande leverantör av internetbaserade affärssystem för mindre företag. Fortnox erbjuder ett komplett utbud av internetbaserade program, för bl a bokföring, fakturering, order, arkivering, CRM säljstöd, lön, tidredovisning, webbshop och anläggningsregister. Det innebär att användarna kan komma åt programmen från vilken internetansluten dator som helst. Flera användare kan vara inloggade samtidigt och arbeta på olika platser med olika språk. De slipper besväret med installation, uppdateringar och att ta backup. Kunderna abonnerar på programmen och betalar en månatlig avgift per användare och programmodul. Fortnox startades 2001 och har huvudkontor i Växjö. Aktien är upptagen till handel på NGM Nordic MTF.



## VERKSAMHET

Verksamhetsåret 2011 har till stor del präglats av teknisk konsolidering och kraftsamling inför den starkt ökande marknaden för internetbaserade företagstjänster som vi ser framför oss. Trots detta har vi haft en mycket stark tillväxt både i volym och rörelseresultat.

### MEN VI HAR OCKSÅ HUNNIT MED OFFENSIVA SATSNINGAR

Av de mer offensiva satsningar som gjorts under året kan nämnas förvärvet av JS Data som öppnar upp ett helt nytt marknadssegment inom området ”Integrationer”. Detta gör att vi nu kan erbjuda integrationslösningar som gör att Fortnox affärssystem kan samarbeta med för- och eftersystem från en mängd andra tillverkare. Vi har under året varit i kontakt med flera av de största leverantörerna av för- och eftersystem. De har visat ett stort intresse för samarbete och under andra kvartalet 2012 kommer arbetet med att utveckla de nya integrationerna att påbörjas.

I slutet av året lanserade Fortnox en ny programmodul, Fortnox Autogiro. Företag och föreningar som har återkommande fakturor till sina kunder kan använda sig av Fortnox Autogiro. Programmet har en digital hantering av transaktionsflödena, vilket innebär att all kommunikation sker digitalt istället för att användaren ska behöva skicka in blanketter och ta emot information via brev från Bankgirot eller banken om utförda handlingar. Fortnox Autogiro är integrerat med Fortnox Fakturering och Fortnox Bokföring, men kan även användas fristående.

Under fjärde kvartalet påbörjade vi utvecklingen av en ny tjänst som är kopplad till den befintliga redovisningsmodulen. Tjänsten innebär att man kan skicka över sin bildfil, exempelvis en inscannad leverantörsfaktura, för tolkning och få fakturan automatiskt registrerad i bokföringsprogrammet. Denna tjänst kommer att finnas tillgänglig för alla kunder våren 2012.

Under sista halvåret har en stor revidering av Fortnox hemsida genomförts och den kommer att lanseras i slutet av januari 2012. Hemsidan är en synnerligen viktig del av Fortnox verksamhet då den dels är bärare av vårt marknadsbudskap, inköpsställe för mer än hälften av våra nya kunder och startplats för alla de som dagligen loggar in och arbetar med våra program.

### VI SER DEN TEKNISKA KONSOLIDERINGEN SOM EN FÖRUTSÄTTNING FÖR ÖKAD LÖNSAMHET

Då det gäller den tekniska konsolideringen och uppgraderingen kan nämnas att vi genomförde en betydande uppdatering av bolagets grundläggande programkod. Utveckling av bolagets tekniska plattform sker kontinuerligt, men under 2011 gjorde Fortnox en stor och nödvändig uppgradering som ger kunderna

betydande förbättringar i prestanda och funktionalitet. I och med att detta arbete slutförs kommer Fortnox under 2012 kunna frigöra utvecklingsresurser och på så sätt kunna öka takten på utvecklingen av nya och förbättrade tjänster.

### ORDERINGÅNGEN HAR FORTSATT ATT ÖKA

Orderingången under året var mycket god. Jämfört med föregående år var orderstocken nästan dubbelt så stor vid årets utgång. En betydande del av orderingången kommer från befintliga kunder som antingen köper fler programmoduler eller kopplar in fler användare, detta ser vi som ett tydligt tecken på att våra kunder är nöjda både med Fortnox, våra program och vårt användarstöd. Fortnox partnernetverk av revisions- och redovisningsbyråer blir också allt större och viktigare. Under perioden genomfördes ett omfattande arbete med att förbättra ett antal tekniska lösningar för bolagets större samarbetspartners i revisionsbranschen.

I november blev Fortnox utsett till Sveriges snabbast växande mjukvarubolag med en tillväxt på 1 300 procent under de senaste fem åren. I rankingen av de snabbaste växande teknikbolagen i Sverige, som genomförs av Deloitte, placerade sig Fortnox totalt sett bland de tio främsta.



## ÖVRIG FINANSIELL INFORMATION

### KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under fjärde kvartalet till 1 908 tkr (1 801 tkr). Under året var kassaflödet från den löpande verksamheten 6 060 tkr jämfört med 3 258 tkr föregående år. Det egna kapitalet uppgick vid periodens utgång till 31 725 tkr (25 479 tkr). Fortnox AB har inga långfristiga skulder och de kortfristiga skulderna uppgick till 7 339 tkr, jämfört med 4 771 tkr per 31 december 2010. Kortfristiga placeringar och likvida medel uppgick till 12 803 tkr (7 428 tkr). Soliditeten var 81 procent (84 procent) vid periodens utgång.

### INVESTERINGAR OCH AVSKRIVNINGAR

Investeringarna under fjärde kvartalet 2011 uppgick till 318 tkr. Under samma period föregående år uppgick investeringarna till 219 tkr. Avskrivningarna uppgick till 479 tkr (295 tkr).

Investeringar för helåret 2011 var 3 685 tkr, varav 3 000 tkr hänför sig till förvärvet av utvecklings- och konsultverksamheten i JS Data. Under 2010 uppgick investeringarna till 1 078 tkr. Avskrivningarna uppgick till 1 466 tkr (1 121 tkr).

### MEDARBETARE

Per 31 december 2011 var antalet anställda i Fortnox 51 personer, jämfört med 33 personer vid utgången av föregående år. Därutöver anlitar bolaget konsulter för enskilda projekt. I och med förvärvet av JS Data ökade antalet anställda med sex personer. Dessutom har Fortnox under 2011 genomfört ett antal nyrekryteringar inom framförallt utveckling, användarstöd och försäljning. Framöver kommer rekryteringen inte ske i samma takt. Organisationen är nu anpassad för att kunna hantera betydligt större volymer.

### AKTIEKAPITAL

Den 30 september genomfördes förvärvet av Johansson & Surbevski Data AB genom en riktad nyemission, med stöd av det bemyndigande som beslutades på extra bolagsstämma den 13 juni. Genom förvärvet ökades aktiekapitalet med 21 818 kr och antalet aktier med 1 090 909 stycken. Emissionen registrerades på Bolagsverket den 5 oktober 2011. Aktiekapitalet i Fortnox uppgick den 31 december 2011 till 1 168 345 kr fördelat på 58 417 259 stycken aktier, envar med ett kvotvärde om 0,02 kr.

### FORTNOX AKTIE

Fortnox AB är upptagen till handel på NGM Nordic MTF. Den 31 december 2011 noterades Fortnox aktie till 2,23 kr. Det motsvarade ett marknadsvärde på cirka 130 Mkr. Under 2011 har aktien noterats som högst till 3,45 kr den 10 juni och som lägst till 2,20 kr den 22 december.

### TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Transaktioner mellan Fortnox och närstående som väsentligt påverkat företagets ställning och resultat har inte ägt rum under perioden.

### VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG

Inga väsentliga händelser har ägt rum efter den 31 december 2011.

### FRAMTIDSUTSIKTER

Säsongsmässigt är försäljningen som högst under årets fjärde och första kvartal eftersom många företag runt årsskiftet väljer att byta leverantör eller att utöka/förnya befintliga avtal. Fortnox vision är att bli den största leverantören av affärssystem för mindre och medelstora företag, föreningar och byråer. För att lyckas med detta kommer Fortnox att intensifiera arbetet med att ta fram nya och förbättrade tjänster, utveckla integrationer till andra system och kontinuerligt utveckla användarstödet. Satsning görs både för att utveckla den befintliga kundportföljen och för att attrahera nya målgrupper. Parallellt kommer fokus fortsatt att vara på effektiv marknadsföring och fler och tätare samarbeten med partners inom framförallt redovisnings- och revisionsbranschen.

## KOMMANDE RAPPORTERINGSTILLFÄLLE

Delårsrapport för första kvartalet - den 2 maj 2012.  
Delårsrapport för andra kvartalet - den 22 augusti 2012.  
Delårsrapport för tredje kvartalet - den 31 oktober 2012  
Bokslutskommuniké för 2012 - den 6 februari 2013

### NOTERA

Informationen är sådan som Fortnox ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande onsdagen den 3 februari 2012.

Växjö den 3 februari 2012  
Fortnox AB (publ)

Jens Collskog  
Verkställande direktör

### För ytterligare information vänligen kontakta:

Jens Collskog, VD Fortnox AB  
Tel: 0733-63 23 00  
jens.collskog@fortnox.se



## Resultaträkning

<i>belopp i kronor</i>	<b>1101-1112</b>	<b>1001-1012</b>	<b>1110-1112</b>	<b>1010-1012</b>
Nettoomsättning	43 179 981	32 391 970	12 928 487	9 053 303
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Köpta tjänster	-6 444 133	-3 339 572	-2 124 559	-778 660
Övriga externa kostnader	-9 119 039	-8 434 195	-2 545 538	-2 446 308
Personalkostnader	-21 882 937	-15 839 301	-6 885 659	-4 674 447
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 465 731	-1 121 107	-478 533	-294 523
	<b>-38 911 840</b>	<b>-28 734 175</b>	<b>-12 034 289</b>	<b>-8 193 938</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>4 268 141</b>	<b>3 657 795</b>	<b>894 198</b>	<b>859 365</b>
Resultat från finansiella poster				
Resultat från andelar i koncernföretag	0	1 745 126	0	0
Ränteutgifter och liknande resultatposter	176 028	42 655	58 341	12 143
Räntekostnader och liknande resultatposter	-1 508	-166 268	-1 143	-6 350
	<b>174 520</b>	<b>1 621 513</b>	<b>57 198</b>	<b>5 793</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>4 442 661</b>	<b>5 279 308</b>	<b>951 396</b>	<b>865 158</b>
Skatt	-1 196 152	-935 491	-271 157	-233 788
<b>PERIODENS RESULTAT</b>	<b>3 246 509</b>	<b>4 343 817</b>	<b>680 239</b>	<b>631 370</b>

## Balansräkning

belopp i kronor

	2011-12-31	2010-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>		
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	3 328 658	4 034 982
Goodwill	2 800 000	0
	<b>6 128 658</b>	<b>4 034 982</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>		
Inventarier	480 851	355 012
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>		
Uppskjuten skattefordran	8 712 452	9 908 604
	<b>8 712 452</b>	<b>9 908 604</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>15 321 961</b>	<b>14 298 598</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
<b>Kortfristiga fordringar</b>		
Kundfordringar	5 460 063	3 775 655
Övriga fordringar	61 542	199 885
Förskott till leverantör	109 225	109 225
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	5 309 501	4 438 514
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>10 940 331</b>	<b>8 523 279</b>
Kassa och bank	12 802 519	7 428 211
Summa omsättningstillgångar	23 742 850	15 951 490
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>39 064 811</b>	<b>30 250 088</b>





# Balansräkning

*belopp i kronor***2011-12-31****2010-12-31****EGET KAPITAL OCH SKULDER****Eget kapital****Bundet eget kapital**

Aktiekapital

1 168 345

1 146 527

**1 168 345****1 146 527****Fritt eget kapital**

Överkursfond

47 019 310

44 041 129

Balanserad vinst eller förlust

-19 708 570

-24 052 387

Periodens resultat

3 246 509

4 343 817

**30 557 249****24 332 559****Summa eget kapital****31 725 594****25 479 086****Långfristiga skulder****Summa långfristiga skulder****0****0****Kortfristiga skulder**

Förskott från kunder

338 443

233 156

Leverantörsskulder

1 286 656

1 139 794

Övriga skulder

2 498 470

1 270 339

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

3 215 648

2 127 713

**Summa kortfristiga skulder****7 339 217****4 771 002****SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER****39 064 811****30 250 088****Förändring i eget kapital**

Ingående eget kapital

25 479 085

21 135 269

Nyemission

3 000 000

0

Periodens resultat

3 246 509

4 343 817

Utgående eget kapital

31 725 594

25 479 086

## Kassaflödesanalys

belopp i kronor

	1101-1112	1001-1012
<b>Den löpande verksamheten</b>		
Resultat efter finansiella poster	4 442 661	5 279 308
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 465 731	-624 019
Betald skatt	0	-143 960
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>5 908 392</b>	<b>4 511 329</b>
<b>Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet</b>		
Förändring av kortfristiga fordringar	-2 417 052	2 017 627
Förändring av kortfristiga skulder	2 568 214	-3 271 037
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>6 059 554</b>	<b>3 257 919</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-3 382 997	-999 779
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-302 249	-78 097
Försäljning av finansiella anläggningstillgångar	0	1 942 201
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-3 685 246</b>	<b>864 325</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>		
Nyemission	3 000 000	0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>3 000 000</b>	<b>0</b>
<b>PERIODENS KASSAFLÖDE</b>	<b>5 374 308</b>	<b>4 122 244</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>		
Likvida medel vid periodens början	7 428 211	3 305 967
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>12 802 519</b>	<b>7 428 211</b>